



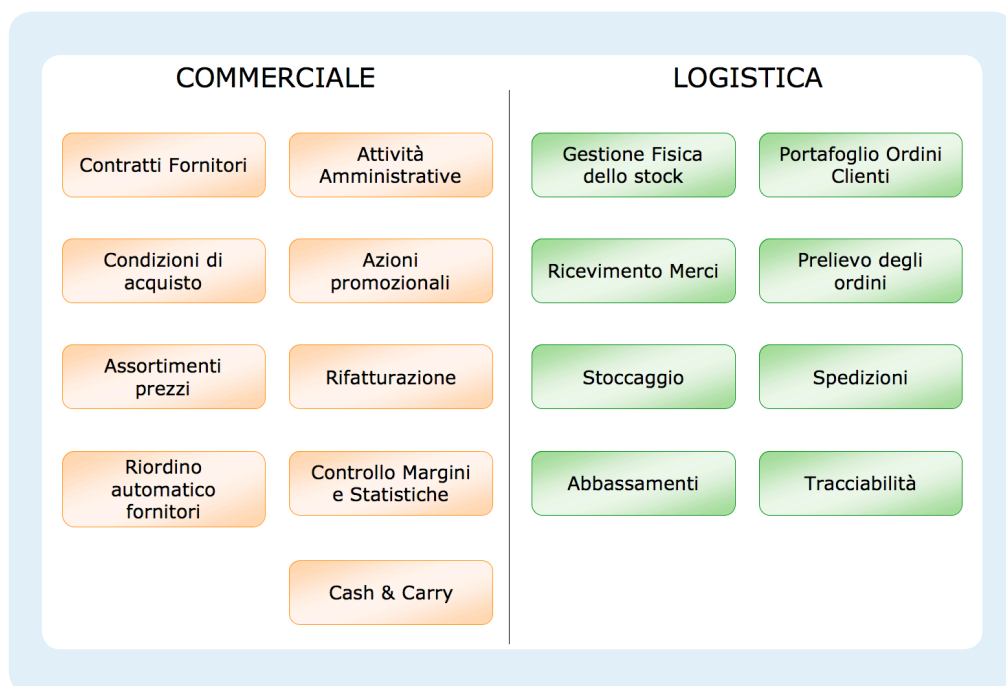
Sistema Informativo per le aziende di Distribuzione

- ✓ Piattaforma AS/400
- ✓ Gestione Acquisti
- ✓ Gestione Vendite / Marketing
- ✓ Logistica / Radio Frequenza
- ✓ Cash & Carry
- ✓ Gestione Stock

La continua evoluzione del commercio al dettaglio, spinge le aziende di Distribuzione a creare nuove formule commerciali molto spesso con logiche gestionali diverse tra loro.

La Soluzione più idonea alle problematiche di gestione delle Aziende di Distribuzione è dunque l'utilizzo di un sistema applicativo, flessibile e facilmente integrabile a qualsiasi altro già presente in azienda, che consenta all'organizzazione di controllare le attività ed aumentare la propria efficienza e produttività.

Il prodotto **SIAD** è la risposta alla necessità di informatizzazione di una moderna azienda del Retail: il sistema soddisfa tutte le funzionalità operative e di controllo di una organizzazione anche complessa e/o di un centro di distribuzione, grazie all'esperienza maturata dalle oltre 40 installazioni avvenute nel corso degli anni.



TESI è Centro di competenza
Ufficiale sui prodotti IND



Caratteristiche

- copre la gestione pluri-aziendale e il multi-deposito
- cataloga e gestisce con estrema flessibilità i contratti di acquisto e i listini fornitori
- consente la gestione delle azioni promozionali e le campagne di fidelizzazione
- semplifica le consegne su piazza
- propone il riordino dei prodotti
- ottimizza la rotazione degli stocks
- automatizza la movimentazione fisica delle merce

BRA
TORINO
MILANO
PADOVA
ROMA



Commerciale

Contratti Fornitori

Permette di calcolare il valore dell'extra-fattura e di monitorare durante l'anno l'andamento delle poste contrattuali.

In base alla movimentazione viene ricalcolato l'ammontare delle poste da liquidare al fornitore.

Condizioni di acquisto

Permette di inserire le condizioni a livello di fornitore e, per eccezione, a livello di singolo prodotto. Gestito in data permette di avere sotto controllo sia la situazione pregressa che futura.

Assortimenti e prezzi

Possibilità di gestire sia assortimenti che prezzi con gerarchie distinte e possibilità di calcolo di prezzi automatiche alla variazione del costo o di un altro listino.

Azioni promozionali di vendita

Consente la gestione delle azioni promozionali indipendentemente dai listini e dagli assortimenti correnti, sia al dettaglio che all'ingrosso.

Riordino automatico fornitori

Emette proposte d'ordine automatiche analizzando le serie storiche di vendita, per prodotto o gruppo merceologico, depurate dalle promozioni effettuate.

Attività Amministrative

Attività di registrazione e verifica delle fatture, con successiva alimentazione automatica dei sistemi contabili tramite flusso dati.

Rifatturazione

Permette di gestire i flussi amministrativi verso i clienti/punti vendita affiliati, a fronte della consegna della merce dal fornitore direttamente al cliente.

Controllo Margini e Statistiche

Possibilità di monitorare l'andamento aziendale tramite report di controllo e calcolo dei margini di vendita giornalieri e progressivi.

Cash & Carry

- Ricevimento entrata merci
- Box Informazione clienti
- Vendita in barriera
- Vendita con consegna a domicilio
- Gestione resi vuoti
- Gestione resi cash
- Gestione resi da Soci
- Gestione incassi
- Registrazione prima nota incassi
- Gestione sospesi e annulli

Logistica

Gestione Fisica dello stock

Consente un completo controllo online delle attività, partendo dal ricevimento della merce, attraverso lo stoccaggio, l'abbassamento a picking, il prelievo e la spedizione.

Ricevimento Mercì

A fronte del borderò ordini fornitori, la merce può essere ricevuta in deposito (in modalità manuale o in radio-frequenza attraverso l'utilizzo di palmari) per i controlli di congruenza tra ordine-bolla-consegnato.

Stoccaggio

Consente di allocare la merce a scorta nei posti stock attraverso algoritmi di calcolo che consentano di utilizzare il posto disponibile più vicino al posto picking.

Abbassamenti

Assicura il corretto spostamento delle merci verso i posti di prelievo, consentendo una migliore gestione degli spostamenti dei carrellisti.

Portafoglio Ordini Clienti

Permette al deposito di gestire il flusso degli ordini dei clienti/punti vendita attraverso un calendario delle prenotazioni e delle consegne.

Prelievo degli ordini

Assicura tramite un percorso ottimale il prelievo della merce per l'evasione degli ordini cliente, ottimizzando il riempimento dei supporti e migliorando la produttività attraverso l'uso della Radio-Frequenza o del Voice-Picking.

Spedizioni

Consente la predisposizione dei giri di consegna ottimi utilizzando al meglio le baie di carico.

Tipologie di flusso supportate

Piattaforme a stock, ventilate, in cross-docking, pre-allocate.

Merceologie gestite

Scatolame, Ortofrutta, Sa.Fo., Pesce, Surgelati, Bazar, Tessile, ...

Tracciabilità

Una corretta gestione dell'intero processo logistico, permette di avere una efficace tracciabilità della merce, tramite l'identificazione del lotto di produzione.



Tesi SpA

Sede Legale: Via Mendicità Istruita, 24
12042 - Bra (CN)

Sede Centrale: Via Savigliano, 48 - Incrocio
variante di Bra - 12062 - Loc. Roreto di
Cherasco (CN)

Tel 0172-476301 - Fax 0172-476399

www.gruppotesi.com

info@gruppotesi.com

Tesi S.p.A. opera con sistema di
gestione qualità certificato ISO 9001