



net seller

Il sistema per l'acquisizione degli ordini cliente on-line

- ✓ Cataloghi diversificati
- ✓ Listini diversificati
- ✓ Creazione shop da listini
- ✓ Ricezione ordini cliente
- ✓ Conferme ed evasione ordini
- ✓ Disponibilità merce
- ✓ Offerte e Promozioni

L'evoluzione delle tecnologie disponibili all'interno di un mercato ogni giorno più competitivo hanno reso possibile e necessaria la creazione di strumenti informatici per migliorare il rapporto cliente/fornitore.

Tesi ha reso disponibili sul mercato due soluzioni mirate alla gestione dei rapporti sia con i clienti (**Net Seller**) come con i fornitori (**Net Buyer**).

Tipicamente l'acquisizione ordini on line può essere riferita a 2 mercati differenti: **B2C**, dove normalmente l'acquirente non è censito sul sistema e la forma di pagamento è mediante carta di credito, e **B2B** dove l'acquirente è conosciuto, le condizioni commerciali sono spesso personalizzate e i pagamenti posticipati.

Internet ha dunque lo scopo di velocizzare e semplificare la fase di ordine, conseguentemente alla necessità dell'azienda di:

- definire listini specifici
- definire i termini di consegna
- pubblicare la disponibilità della merce e del materiale in esaurimento
- considerare fidi, informazioni sui sistemi di Back-End
- ricevere gli ordini via EDI, mediante applicazione on line
- interfacciamento con MarketPlace
- ...

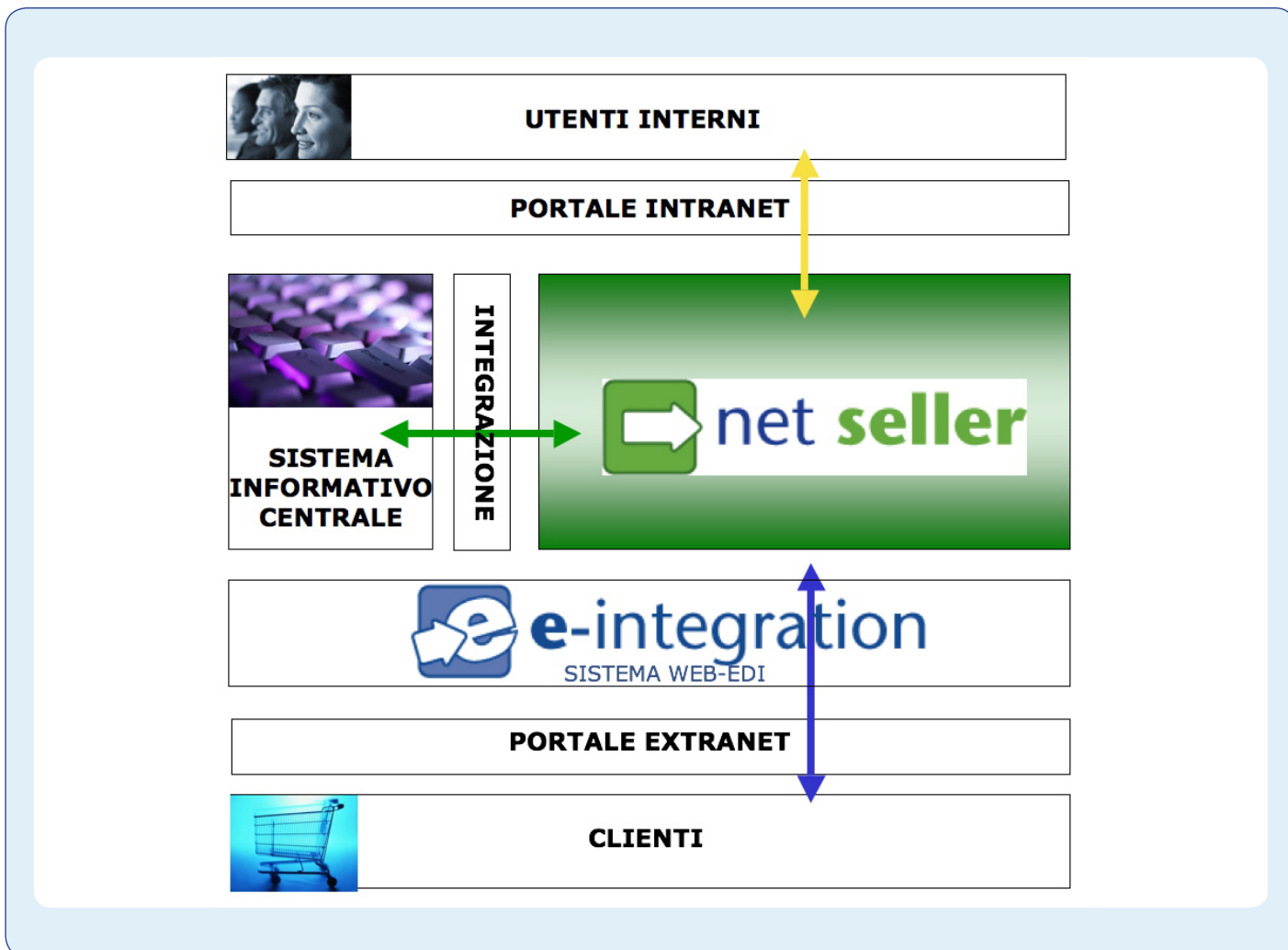
Funzionalità

All'interno dello scenario descritto, **Net Seller** si posiziona come soluzione ottimale relativamente ad un mercato B2B, sia per le sue specifiche caratteristiche, sia per la sua capacità di integrarsi con i sistemi informativi dei clienti mediante differenti tecnologie quali Edi, Xml, ...



Le sue principali funzionalità sono:

- Definizione Listini clienti
- Organizzazione Listini in shop
- Abilitazione degli shop a utenti/clienti
- Ricezione Ordini Cliente
- Conferme ed evasione ordini (derivati da ERP centrale)



Vantaggi

LATO CLIENTE

- Ordini a catalogo o su offerte
- Visualizzazione degli ordini in atto
- Gestione dello storico-ordini
- Disponibilità merce

LATO INTERNO

- Interfacciamento con anagrafiche, cataloghi e offerte già presenti o organizzate su S.I. interni
- Creazione di cataloghi diversificati per cliente
- Creazione di offerte e campagne promozionali
- Download degli ordini verso i S.I. interni



Tesi SpA

Sede Legale: Via MendicITÀ Istruita, 24
12042 - Bra (CN)
Sede Centrale: Via Savigliano, 48 - Incrocio
variante di Bra - 12060 - Loc. Roreto di
Cherasco (CN)
Tel 0172-476301 - Fax 0172-476399
www.gruppotesi.com
info@gruppotesi.com

Tesi SpA opera con sistema qualità
ISO9001:2000 certificato TÜV SUD Italia

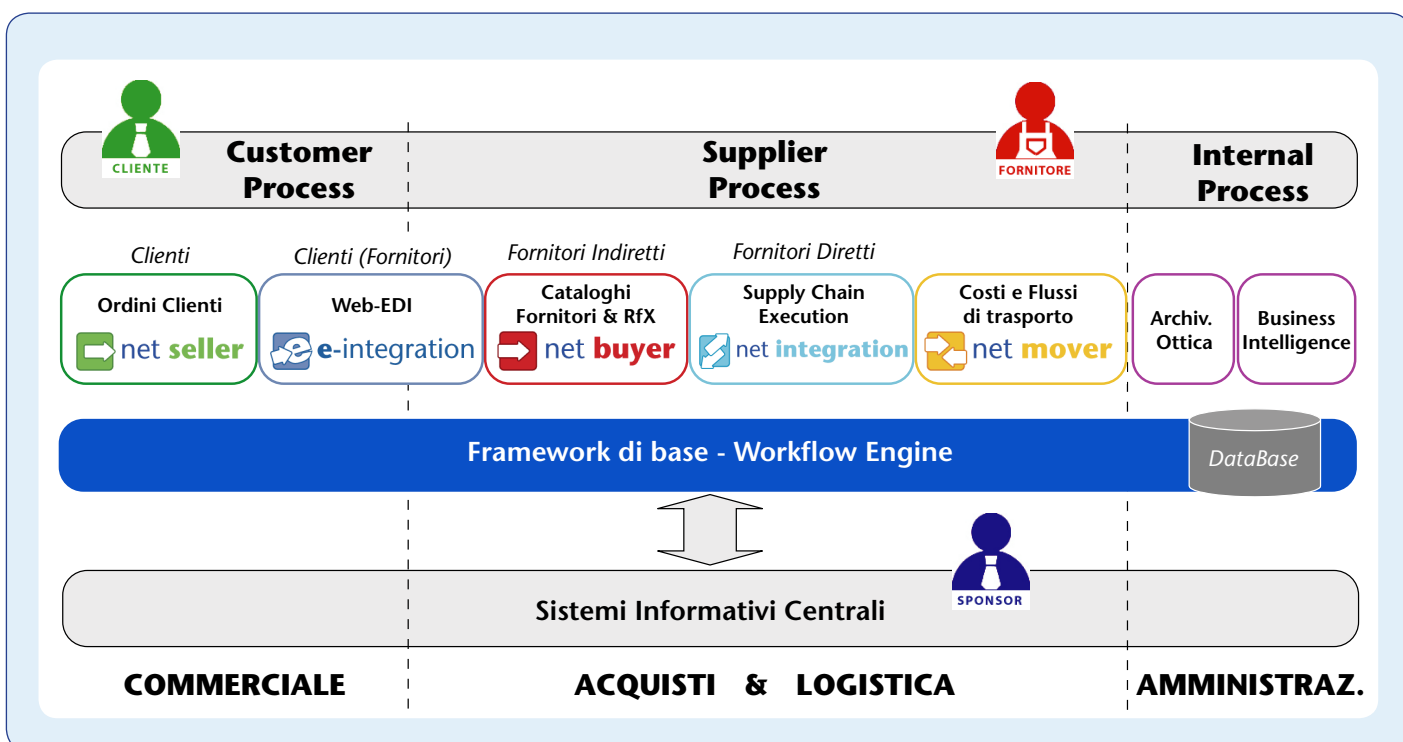
La Tesi Business Suite

Altri moduli:

- **Net Buyer** per la gestione cataloghi fornitori e processo di acquisto
- **Net Integration**: gestione condivisa via web del ciclo di fornitura
- **Net Mover** per la gestione e il controllo dei flussi e dei costi di trasporto
- **E-Integration**: servizio di web-edi interconnesso con la rete Van internazionale

Add-on:

- **Next-Forecast** per la gestione dei piani di Forecast e Demand Planning
- **Next-Reorder** per la gestione del riapprovvigionamento periodico



Integrazione con i sistemi esistenti:

- la struttura della **Tesi Business Suite** (disponibile sui sistemi operativi e data-base più diffusi) permette di scegliere l'ambiente più adatto anche in base all'architettura già presente presso il cliente
- tutti gli strumenti della Tesi Business Suite sono progettati prevedendo l'integrazione con i sistemi informativi esistenti mediante connettori e tracciati predefiniti.
- Tesi Business Suite si integra con Sap sfruttandone gli strumenti standard: I-Doc, Business Connector, Rfc



Tesi SpA

Sede Legale: Via MendicITÀ Istruita, 24
12042 - Bra (CN)
Sede Centrale: Via Savigliano, 48 - Incrocio
variante di Bra - 12060 - Loc. Roreto di
Cherasco (CN)
Tel 0172-476301 - Fax 0172-476399
www.gruppotesi.com
info@gruppotesi.com

Tesi SpA opera con sistema qualità
ISO9001:2000 certificato TÜV SUD Italia